



合伙人、管培生、长期工、计件工,找工作的看过来! 安徽多多买菜虚位以待,职等你来

“金三银四”招聘季即将到来。作为市民“菜篮子”保障企业,拼多多旗下安徽多多买菜现面向社会,招聘仓储人力、招商运营、干线运输等人员若干名,提供丰厚的薪资回报和多重福利保障,以满足日益扩大的消费需求,畅通社区团购最后一公里,助力“菜篮子工程”高质量发展,让老百姓买得满意、吃得新鲜。

多多买菜是拼多多顺应广大消费者家庭生活变化,推出的一项实惠、安心、便民的买菜服务。采取“线上下单+线下自提”的半网购

模式,消费者每天23点前通过拼多多APP或微信“多多买菜”小程序下单,次日便可到最近的自提点取回商品。

该业务自2020年起开展,作为拼多多农产品上行业务的一个自然延伸,建成了触达乡村的高效的农副产品流通网络和技术架构。目前,多多买菜已覆盖国内除西藏、港澳台外的30个省级行政区,提货点开进了全国70%的行政村。

民以食为天。千家万户的一日三餐,与百

姓民生紧密关联。随着近日新一轮寒潮来袭,线上消费需求攀升,足不出户买菜成为了广大市民的选择。

为保障产销等环节有序运转,做好市民粮食蔬菜供应,安徽多多买菜现面向全省公开招聘仓储前后端等商品供应环节保障力量,包括分拣员、码货员、装车员、果蔬打包员、调拨员等多工种,覆盖合肥、芜湖、黄山、宣城、阜阳、蚌埠、铜陵、滁州等城市。公司为员工提供极具行业竞争力的薪资,部分岗位更提供住宿、食堂等福利。大平台

有保障,薪资不拖欠、晋升有空间、工作氛围佳。

安徽多多买菜也欢迎省内网格仓或城市物流配送力量和资源、愿同公司一起发展的行业人士加入,成为网格仓合伙人,共同为保障百姓“菜篮子”稳定贡献一份力量。

为储备年轻力量,提供更多优质服务,安徽多多买菜同步开启了运营管培生招聘,欢迎有意向的2024年应届统招毕业生来询。

机会多多,诚意多多!多多买菜让你月薪过万不是梦,还等什么,赶快加入。

【以下为具体岗位信息】

仓储后端招聘

一、工作地合肥&芜湖

合肥工作地址:合肥市蜀山区南岗苏宁南岗物流中心(多多买菜合肥仓)

合肥联系方式:云迟 19856516730(微信同号)、孙先生 19855688507(微信同号)

芜湖工作地址:鸠江区绿地全球进口商品(芜湖)运营中心多多买菜仓

芜湖联系方式:荐嘉客 18556579152(微信同号)、娜莎 19532751986(微信同号)

仓库分拣员(夜班)

工作内容:根据下发的分拣任务,将商品按照一定规格、数量分拣放到指定待装区,维持工作区域的环境卫生,上手快,入职有师傅带。

岗位要求:18-45岁,会用智能手机,识字,吃苦耐劳,能接受夜班。

薪资待遇:综合月薪7000-12000元,在职员工平均月薪7000-9000元,计件制,多劳多得,上不封顶。做六休一,有员工宿舍,园区有食堂。

仓库码货员(夜班)

工作内容:将米面粮油等货物按照大不压小、重不压轻的标准码放在托盘上;码放高度1.7米-2米,再用缠膜缠圈固定。

岗位要求:18-49岁,吃苦耐劳,能接受夜班,有过装卸、体力活工作经验优先。

薪资待遇:综合月薪7000-12000元,在职员工平均月薪7000-9000元,计件制,多劳多得,上不封顶。做六休一,有员工宿舍,园区有食堂;

装车员(夜班)

工作内容:负责开电牛(托盘叉车)将仓库物资装车,协助车辆线路安排。

岗位要求:18-45岁,会开托盘叉车,工作踏实,认真负责,能接受夜班,有仓储物流工作经验优先。

薪资待遇:综合月薪7000-8000元,计件制,多劳多得,上不封顶。做六休一,有员工宿舍,园区有食堂;

二、工作地仅为合肥

合肥工作地址:合肥市蜀山区南岗苏宁南岗物流中心(多多买菜合肥仓)

合肥联系方式:云迟 19856516730(微信同号)、孙先生 19855688507(微信同号)

收退员/调拨员

工作内容:负责仓库收货、退货、库存盘点,使用托盘车仓库集货转运等工作;

岗位要求:18-40周岁,活泼皮实,具有良好的沟通协调能力和工作积极认真、乐观,能适应公司变化。

薪资待遇:5500-6000元/月,做六休一,有员工宿舍,园区有食堂;

三、工作地仅为芜湖

芜湖工作地址:鸠江区绿地全球进口商品(芜湖)运营中心多多买菜仓

芜湖联系方式:荐嘉客 18556579152(微信同号)、娜莎 19532751986(微信同号)

果蔬打包员(白班)

工作内容:负责仓库果蔬的称重、打包、贴标工作,按照订单需求,将指定品类商品按照一定重量规格打包。

岗位要求:18-55岁,工作细心,吃苦耐劳,服从现场管理,能接受夜班。

薪资待遇:综合月薪5000-8000元,计件制,多劳多得,上不封顶。做六休一,有员工宿舍。

前端人力招聘

一、合肥仓&芜湖仓

合肥工作地址:合肥市蜀山区苏宁小店(创新大道店)

合肥联系方式:黄梁游 18949865719(微信同号) 芜湖工作地址:鸠江区绿地全球进口商品(芜湖)运营中心多多买菜仓

芜湖联系方式:荐嘉客 18556579152(微信同号)、娜莎 19532751986(微信同号)

招商采销(合肥/芜湖)

岗位职责:

1、负责判断所负责品类的市场流行趋势,开发引进新的供应商,打造符合多多买菜爆品与精品,确保品类竞争处于领先优势;

2、负责目标消费群体调研,基于消费者洞察制定相关的商品品类规划和商品运营策略;

3、负责供应商资源管理:收集和分析供应商信息,落实供应商过程控制管理工作并制定有效的采购策略,建立稳定的供货渠道;

4、负责采购流程的搭建与优化,监督其有效运作,组织制定和完善采购管理、库存管理、出入库管理各项管理制度,降低采购成本与采购周期;

岗位要求:

1、有采购经验,擅长品类采购,有电商、O2O、社区团购采购经验者优先;

2、对采购业务流程及体系有清晰的认识,对零售、消费品行业有很强的预判能力;

3、擅长供应商寻找和开发经验,可独立并且高效管理供应商;

4、买手型采购,擅长通过商品运营的方式打造爆品和精品;

5、具有较强的分析判断、前瞻思维、承压能力和团队合作意识,有采购团队管理经验。

薪资待遇:综合月薪12-20k,14薪。

网格站运营(合肥/黄山/宣城)

岗位职责:

1、完成公司城市末端仓配网络服务商的开发,按照标准提报合同审批流程、提交合同资料等招商引入工作;

2、严格执行网格体系各环节工作流程标准并达成运营目标;

3、按计划开展网络拓展及日常宣传活动;

4、负责本区域合作商日常运营管理,接收、分解、向网点传达业绩指标和商管信息及相关问题反馈;

5、负责网格仓日常巡站、问题梳理及培训;

6、本区域内团点市场梳理反馈;

7、异常事件的现场处理和反馈;

岗位要求:

1、大专及以上学历,具备大型网络型快运/物流企业3年以上物流运营或末端履约网络管理经验;

2、熟悉本区域零担物流市场行情,具备合作商开发经验;

3、有同行业同岗位经验,同时对快运/零担物流行业履约运营、网络拓展工作有经验者优先;

4、有快递行业管理经验,同时有本地快运网络资源的优先考虑。

薪资待遇:综合月薪10-15k,有五险。

销售BD(安徽省县镇)

岗位职责:

1、开拓区域社区团购市场,开发社区团长,对团长的运营和促活负责;

2、目标分解,对负责区域社区团长进行业务推广,产品、服务优势介绍及引导活动推广、获客、用户新增,完成业绩指标;

3、提供日常资料的收集、反馈以及运营优化策略的提出。

岗位要求:

1、有生鲜、社群团购运营经验者优先;

2、服务意识强,仔细耐心,亲和力佳,愿意耐心沟通;

3、抗压能力强,具备较强的目标感、责任心和服务、运营意识;

4、志愿长期从事电商领域职业发展。

薪资待遇:综合月薪5-10k。

合肥仓

合肥工作地址:合肥市蜀山区苏宁小店(创新大道店)

合肥联系方式:黄梁游 18949865719(微信同号) 运营管培生(合肥)

岗位职责:

方向1:招商运营

1.负责供应商资源开发及管理:收集和分析师供应商信息及采购市场趋势,落实供应商开发和供应商过程控制管理工作并制定有效的采购策略,建立稳定的供货渠道;

2.负责公司平台的产品活动策划及效果评估分析;

3.收集公司热销商品相关数据信息。

方向2:卖场运营

1.负责卖场的规则建设和运营工作,优化卖场内商品结构和展现逻辑;

2.负责用户数据的分析和优化,负责日常以及大促期间流量的综合使用效率,以及频道内资源运营和流量分发;

3.省区目标拆解以及日常经营分析,在运营过程中输出自己的洞察,提出问题点优化空间,在运营过程中不断迭代。

岗位要求:

1.2024年应届统招毕业生,本科及以上学历,专业不限;

2.服务意识强,仔细耐心,亲和力佳,愿意耐心沟通;

3.抗压能力强,具备较强的目标感、责任心,良好的服务意识、运营意识;

4.热爱并愿意长期投身电商行业,认同公司企业文化及发展愿景,工作地点和职位可接受省内调配;

薪资待遇:综合月薪10-15k,14薪

招商助理(合肥)

岗位职责:

1、整理市场相关行业资料并每日按照招商需求整理汇总价格体系提供给类目招商;

2、协助类目招商处理仓库的异常,解决供应商履约问题,保证商家按时履约完成入库以及日常商家售后问题;

3、完成日常主管交代的具体事务,跨部门沟通的一些具体规则的落地跟进反馈结果以及临时突发的一些事务跟进。

岗位要求:

1、口齿清晰,思维敏捷,具备较好的跨部门沟通协同能力,能熟练操作word、excel等办公软件;

2、了解社区团购的基本模式,有社区团购相关行业经验优先;

3、优秀的责任心和积极的工作态度。有很好的团队意识;较强的抗压能力;

薪资待遇:综合月薪5-10k,有五险。

社群运营专员(合肥)

岗位职责:

1、管理社群,主要通过线上沟通,处理团长各类平台使用问题,对团长社群、团购用户社群的用户增长、活跃负责,了解用户需求并及时运营维护,营造社群氛围,增加用户黏性;

2、负责商品营销,要求一定的文案策划撰写、自媒体的运营能力,要求能针对不同品类的特点,编辑相关推广文案,通过视频、文案、图片等种种方式,(公众号、直播、站内推文等种种方式)引导用户分享下单,提升GMV指标;

3、负责收集用户反馈,为运营效果、产品改进提供建议,协同兄弟部门做好客诉反馈、跟进、回访,提升末端用户体验;

4、负责活动策划,有一定活动组织经验,能独立进行活动内容策划,进行活动数据复盘。

岗位要求:

1、学历要求本科,有生鲜、社群团购运营经验、自媒体运营者优先;

2、有一定的文案撰写能力,有公众号撰写经验;

3、服务意识强,仔细耐心,亲和力佳,愿意耐心沟通;

4、抗压能力强,具备较强的目标感、责任心和服务、运营意识;

5、志愿长期从事电商领域职业发展规划方向,有一定基本的数据处理、自媒体运营能力。

薪资待遇:综合月薪5-10k,有五险。

客服专员(合肥)

岗位职责:

1、电话维护(40%):主动联系团长,解决团长或司机反馈的异常情况,包括但不限于:配送失败、缺货核实、佣金奖金激励问题、其他运营活动问题等;

2、文字沟通(40%):受理团长反馈的文字意见建议,给予准确回复并传达至相关部门对接人,跟进落实团长需求,提升团长对平台的满意度;

3、后台审核(20%):团长的准入准出、风险防控等审核,按照既定规则按时完成需审核内容,加强团长的归属感与责任感;

4、团长体验综合治理与提升:关注和处理团长相关的其他体验问题,通过提升自身服务水平、敦促兄弟部门优化服务水平等,达到团长全链路体验提升的目标。

岗位要求:

1、大专及以上学历,普通话标准,有电话客服经验优先;

2、沟通表达能力强,性格开朗,有良好的耐心与同理心,能承受一定的工作压力;

3、做事仔细,认真负责,具备良好的执行力;

4、家住附近或有交通工具者优先考虑。

薪资待遇:综合月薪5-8k。

城市主管(蚌埠/阜阳)

岗位职责:

1、带领团队开拓区域社区团购市场,开发社区团长,对团长的运营和促活负责;

2、目标分解,带领BD团队对负责区域社区团长进行业务推广,产品、服务优势介绍及引导活动推广、获客、用户新增,完成业绩指标;

3、负责对团队成员有效的培训和辅导,培养出能够独挡一面的BD成员;

4、负责所属区域BD人员的招募、选拔、留用、培养、关怀、考核工作,通过团队拿到结果;

5、负责BD工作所需要的物料、赠品的预定、运营、管理工作;

6、负责提供日常资料的收集、反馈以及运营优化策略的提出。

岗位要求:

1、两年及以上的销售管理经验,并有良好销售业绩,有生鲜、零售、快消及互联网toB toC销售经验者优先;

2、喜欢挑战,具备较强的人际沟通能力及逻辑思维能力;为人正直,诚实守信;

3、熟悉社区团购行业市场,有社区团购经验及资源者优先。

薪资待遇:综合月薪10-15k,有五险。

网格仓合伙人招聘

招募地区:安徽省

重点城市:合肥、芜湖、马鞍山、宣城、安庆、池州、黄山、铜陵、蚌埠、滁州等。

基本要求:在当地有不少于400平米仓库,至少5辆自有车辆(金杯、依维柯、厢货等车型),本地人员,能吃苦耐劳,有服务意识,诚实守信,愿意跟随公司共同发展,持续投入,有网格仓业务或城市物流配送经验优先考虑。

联系方式:合肥仓-恒升 13057676587、芜湖仓-石锦秀 15997553597