

秋天，硕大的梨子
挂满了枝头，沉甸甸地压弯了
腰，周阿康正忙碌地指挥工人们把
梨子一箱箱摆放整齐，以便装车运
输。放眼望去，十里八乡的村民头戴
草帽，腰挎竹篮，正喜气洋洋地采
摘果实，这是家家户户辛苦
了一年，收获的季节。
毛天润



砀山梨园硕果累累

建行金融生鲜季 | 再回首 砀山梨花开

接手种植园 “梨”不开乡土情结



建行客户经理普及信贷产品政策

“我们家乡的砀山酥梨早在明万历、清乾隆时就被列为贡品，砀山酥梨酥脆爽口，入口即化。自古盛传：‘砀山梨，皮儿薄，落到地上找不着’”。周阿康是一名土生土长的砀山人，祖祖辈辈都在种植梨树，“虽然现在经济形势发展好了，砀山的产业不止种梨，但我还是想把这门手艺和祖辈吃苦耐劳的精神给传承下来，还是接手了家里的种植园。”

周阿康刚刚接手时，还是一片小小的梨园，因为规模小，每年的利润非常低。年轻的周阿康很着急，家里的这片梨园到底怎么发展，种植户的出路在哪。经过一段时间的思考后，他决定扩大种植面积，增加亩产量，只有产量上去了，纯利润才能提高。这一想法也得到了家里人的支持，他决心好好干一番。

“家里基本都是老梨树，情况都挺好的，基本不用我再干预什么。主要是需要买大量的新苗种，培育初期还要考虑到未成活的损耗，光买苗就耗费了我为数不多的积蓄。”在说到往事的时候周阿康显得很轻松。“但买肥料，招募工人来除草、打药等费用我拿不出来，包括后续的采摘果实、机械装车，在收果之前都需要源源不断地往里面投钱，当时我愁得基本天天睡不着。”

扎根当地的建行砀山支行了解到这个情况后，主动和周阿康沟通，从种植规划到资金贷款都提供了支持和帮助，共贷款30多万元，截止采访日，周阿康的梨园承包土地已过百亩。“资金到账的时候，我一下子就觉得能呼吸过来了，好轻松啊！”周阿康满脸洋溢着笑容和记者介绍道。

现在周阿康的梨园，已经过了最困难的资金周转期，培育的新苗也个个长成了“参天梨树”，精心照顾下，第二年的时候枝头就挂满了一个个黄橙橙的酥梨，“现在只要不是成熟期天公不作美，每年的产量都很好。”

目前周阿康的种植产业园运转良好。“感谢建行的第一笔贷款，让我的梨园活过来，我才能一步步朝着更好的方向发展。”未来，周阿康还将逐步扩大投资，希望能成为一个包含生态娱乐的综合性产业园。

下决心创业 “梨”不开助农情怀

“虽然投资了太多的时间和劳动，但是砀山梨的价格经常是不如小麦、玉米。化肥、农药的价格每年都在上涨，砀山梨的价格却上不去，如果风调雨顺，大多数果农能够维持个收支平衡；如果连绵阴雨天气，梨就容易得各种病，自然价格就特别低，果农血亏，一年白白辛苦。”已经有了两期工厂的蒋琛担忧地说，“2010年以前，砀山梨基本都在水果市场流通，受天气因素、供求关系、运输能力等方面影响，农户把握不好销售的节点和价格，经常一年下来收入还没有外出务工的多，人口外流严重，我作为一个砀山人，心里一直很着急。”

蒋琛是砀山县猴子鲜生电子商务有限公司（以下简称猴子鲜生）的总经理，从种植起家的他，深深了解到种植户外销的不易，如何把“土特产”走出去，帮助家乡脱贫，就成了蒋琛最大的心病，看着乡亲们劳心劳力却不入数，他决心创办一家能够帮扶到果农的生鲜公司。

创办公司光一期厂房的建设费用就要1700多万元，“就算砸锅卖铁我们几个创始人也凑不出来，于是想到了向银行贷款。”在比对了当地几家银行后，蒋琛最终选择了向建行求助。“建行的下款速度快是我最看重的，做生意一天有一天的成本，资金快一天到账，我身上的千斤担



果农正在摘梨

就少一点。建行在我申请后，一个星期内就给我办理好贷款了，我真有种久旱逢大雨的感觉！”

在建行的项目贷帮助下，目前蒋琛公司的一期二期厂房都在良好运转中，猴子鲜生已有1000多亩自有地，未来猴子鲜生将继续发挥砀山的特色和优势，打造一个拥有完整生产车间、标准冷链的物流产业园，让外地有生鲜经营经验的人才承包车间。蒋琛激动地表示，产业要发展，不仅要“走出去”，还要“引进来”，两方面相结合，相信砀山的梨花会开得更美更旺盛！



分享丰收的喜悦



砀山果园

乡村要振兴 “梨”不开金融支持

安徽砀山拥有世界上最大的连片梨园，约占全县耕地面积的百分之七十，素有“中国梨都”之称，以盛产酥梨闻名于世。境内黄河故道蜿蜒46.6公里，两岸连片果园近百万亩，年产各类水果30亿斤，堪称世界之最。砀山酥梨年产量15亿斤左右，占全国梨总产量的八分之一，系全国水果生产10强县之一，是全国水果加工第一大县。

中国建设银行安徽省分行（以下简称省行）高度重视砀山酥梨产业化发展，在实践中逐步探索出“依靠政府、平台切入、资产带动、综合服务”的乡村振兴16字工作法，要求各支行“全场景融合、全业态联动、全渠道共振”。

在支农助农方面，省行要求各支行摸清“底子”、找准“路子”、开对“方子”，建行砀山支行第一时间召开农户贷款专项业务推进会议，解读方案，分解任务。同时注重交流互通、树立标杆，鼓励先进，激发斗志。

建行砀山支行迅速大力推广整村推进发展模式，积极了解各大型果园、种植园经营情况，开展链式营销，据了解，建行砀山支行为砀山县现代化梨园改造（二期）项目授信2.7亿元额度，此项目年产优质酥梨约30000吨，不仅产量高、品质好，也为大量本地农户解决了就业问题，实实在在提高了老百姓的生活质量。

未来，中国建设银行安徽省分行将继续积极履行大行担当，联合省内16个地市支行，将服务乡村振兴作为新金融行动的“新主场”，聚焦“乡村振兴”重点领域，不断探索服务脱贫地区和国家乡村振兴重点帮扶县新模式，用金融力量助力乡村振兴战略持续推进。