

满足国民财富管理刚需 泰康人寿推出财富“全家福”

随着长寿时代叠加低利率时代的到来,长期、安全、确定成为国民财富管理的刚需。在众多财富管理工具中,保险产品因其稳健性和跨周期性成为家庭财务规划的重要选择。在2023年即将来临之际,泰康人寿推出财富管理“全家福”系列保险产品计划,为国民提供保障,且兼具安全性、灵活性、收益性的家庭财富管理工具。

财富添福 确定增值

在充满不确定的当下,确定性是人们保障和财富管理最重要的需求。作为今年开门红的主力产品,泰康惠赢人生(爱家版)年金保险产品计划可为客户

提供一生确定的现金流,0~70岁均可投保,投保后第6年至被保险人64岁,每年给付生存金,65岁开始每年给付养老金,直至105岁,有效帮助客户完成全生命周期的财富规划。(注:分红取决于公司的实际经营情况,是不确定的)

同时,在泰康人寿“1+N”的年金产品体系下,客户可附加惠赢添福两全保险,满足财富稳定增值的需求。该保险满期给付基本保险金额和已交保费之和,领取时间可选投保后30年或60/65/70/75/80岁一次性给付,安全确定,让客户

收获稳稳的幸福。

万能账户 稳健增值

“年金险+万能账户”的组合,兼顾保险保障和资产管理功能,受到客户青睐。惠赢(爱家版)计划所产生的生存金、养老金及年度分红(如有)都可进入万能保险账户,在万能账户终身保底利率的基础上,还可博取更高收益,为客户资产保值增值。(注:万能账户最低保证利率以上收益不确定)

开门红期间,泰康人寿推出三大万能保险账户:福泰壹号万能账户、至臻万能账户、尊赢(庆典版)万能账户。其中福泰壹号最低保证利率为2.5%;至臻万能账户最低保证利率2.5%;尊赢(庆典版)万能账户最低保证利率2.85%。(万能账户最低保证利率以上的收益是不确定的,历史结算利率可至官网查询,但仅供参考,不作为对未来收益的承诺)。在当前市场利率下行趋势明显的环境下,帮助客户锁定长期收益,是客户进行长期、灵活、稳健财富管理的好工具。(万能账户是指万能型终身寿险,万能账户进入和前五年部分退出有手续费)

添福确定、赢福收益,泰康人寿新年财富“全家福”系列产品,保障齐全、稳活兼备,进可攻,退可守,帮助客户家庭巩固保障,守护资产,穿越周期。

长寿时代 泰康与您“幸福有约”

在全面、灵活的保障功能,与穿越周期的确定性财富守护的背后,是泰康强大的实力支撑。今年,泰康连续5年荣登《财富》世界500强,管理资产超27000亿元,养老金管理规模超6400亿元,泰康资产位列IPE全球资管500强第75中国第5。

面向长寿时代,泰康创新商业模式,整合保险支付与医养服务,打造长寿、健康、富足三大闭环,推出“幸福有约”“泰康之家”和健康财富规划师HWP三张名片,致力于让国人更长寿、更健康、更富足。“幸福有约”十年累计销售件数突破18万,形成“长寿有约、健康有约、财富有约、善寿有约”四大产品体系,带动泰康跻身金融业高客第一梯队。HWP人力突破万人平台,打造金融行业顶级标杆职业。泰康之家养老社区已实现全国26城29家布局,13家已开园运营,服务居民超6700人。

泰康保险集团董事长兼首席执行官陈东升表示:“长寿时代要解决最重要的问题是筹资,泰康方案就是长寿时代的企业和个人最优的筹资方案,就是年轻的时候买泰康的养老保险,通过泰康资产专业化的投资,而且通过时间打造复利曲线,有着充足的财务资源享受老年生活的健康、长寿的状态。”



附加惠赢添福两全保险

产品概述

《泰康附加惠赢添福两全保险》是一款两全产品,在满期时给付基本保险金额和已交保费之和,满足客户拿回保费的需求;有多个保险期间和交费期间供客户选择。

产品特点



拿回保费

满期给付全额保费
生存保险金=基本保额+本产品保费



满期可选

“5+1”多个保险期 任君选
60/65/70/75/80周岁 + 30年



生死都给

身故有保障
生存有领取

注:通过将【附加惠赢添福】的基本保额设置为【惠赢人生(爱家版)】总保费,实现【主+附】整体保费给付功能。