



国产鞋原价1499元炒到48889元？

“炒鞋”当心“鸡飞蛋打”！



近日，国潮风盛行，不少网友纷纷下单知名国产球鞋。但下单过程中他们却发现，很多爆款不是断货就是涨价，而且幅度令人咋舌。打开社交媒体，我们很容易就能看到网友对于目前知名国产鞋涨价、缺货的讨论。

■据央视

国产鞋涨价到底有多“疯”？

此前有媒体爆出，在某App上，参考发售价1499元的李宁韦德之道4银白款，页面显示仅42码有货，且售价高达48889元，涨幅高达31倍。目前该款鞋已经下架，但在该App上，从其他李宁鞋的价格变化中仍能看出端倪：

这款李宁球鞋的发售价格为699元，但目前39.5码的售价已高达10389元，最低的42码价格也在5299元。

根据其最近的购买记录可以看出，从3月28日至今，该球鞋价格已从4000元左右上涨到目前的5000~6000元。短短9天时间，价格上涨了近2000元。

想“炒鞋”赚钱？小心当“韭菜”

什么是“炒鞋”？

所谓“炒鞋”，炒作的就是鞋子，大多是一些限量版的球鞋。在本次的炒鞋事件中，被炒上天价的李宁、安踏等国产品牌球鞋，也有许多是限量版球鞋。

收藏喜爱的球鞋，本属兴趣爱好，然而，“炒鞋”暴富的神话以及资本市场的推波助澜，让“炒鞋”市场愈发疯狂。

一位叫马克的球鞋博主介绍了一份网传“炒鞋”操盘路线图：球鞋发售，有大资金入局，也会有散户收货；大批量收购、囤货后再去平台抬价到足够收益的价钱出货。社交平台上类似庄家的人并不少，他们有着自己的一套赚钱方式。

马克表示，这些类似庄家的人会通过一些社交平台或专门的球鞋平台，向他人介绍自己通过炒鞋赚了很多钱，并以“低门槛”为诱饵使散户参与。而后通过建群将这些散户集中起来，用集资的方式抬高价格、操控市场价格。

“炒鞋”真的遍地黄金吗？

有业内人士指出，“炒鞋”并非“遍地黄金”。在少数人一夜暴富的背后，是更多人的亏损。当把“炒鞋”作为理财手段，分期付款、借钱“炒鞋”，甚至是集资去“炒鞋”，并指望以此一夜暴富，大家就需要小心了。

专家分析，近年来，由于经济下行压力加大，可炒品种越来越少，一些民间投机资金盯上了“鞋圈”等过去比较小众的投资圈。

“炒鞋”圈资金量越大的人，就能更接近更

上游的经销商直接拿货，从而形成垄断，哄抬鞋价，最终形成“割韭菜”的“杀猪盘”。散户、小贩，乃至很多没有收入的学生就被裹挟其中，成了“活韭菜”。

除此之外，一旦“炒鞋”失败，贷款逾期归还，还会影响个人征信记录。

对于目前“炒鞋”的现状，北京岳成律师事务所律师岳岫山认为，消费者如果只是听说炒鞋可以赚钱就盲目入场，很可能面临很大风险。

岳岫山说，其实这就有点像击鼓传花，价格不断炒上去，但到了顶点或者鞋大量进入，这个泡沫戳破了的时候，一定是有接盘的。接盘的这些参与者或者消费者可能就像割韭菜一样一茬一茬割掉了。利用市场行情超过了商品价值本身的这种议价行为去炒作商品，其实风险非常大。

“炒鞋”背后存在违法问题

早在2019年10月，中国人民银行上海分行就曾发布题为《警惕“炒鞋”热潮，切实防范金融风险》的金融简报，明确提出：国内球鞋转卖出现“炒鞋热”，“炒鞋”平台实为击鼓传花式资本游戏，提醒各机构高度关注，采取有效措施切实防范此类风险。

在简报中，央行上海分行提到“炒鞋”交易中出现的一些值得关注的问题：

- 1.“炒鞋”交易呈现证券化趋势，日交易量巨大；
- 2.部分第三方支付机构为“炒鞋”平台提供分期付款等加杠杆服务，杠杆资金入场助长了金融风险；
- 3.操作黑箱化，平台一旦“跑路”，容易引发群体性事件。

除此之外，近年来炒鞋诈骗案件时有发生，目标群体朝着低龄化发展，被害人也多以在读高中生、大学生为主。

同时，炒鞋行为对于国产鞋行业也会有很大的伤害。炒鞋客通过非正常手段把国产球鞋的价格升到畸形地步，脱离了国产球鞋的真实价位，最终伤害整个行业。

说到底，鞋是用来穿的，而不应用来炒的，“炒鞋”这种疯狂的做法和歪风邪气必须被遏制。只有这样，才能保证普通消费者的合法权益，才能保证行业得到健康发展、不被伤害。

15个新一线城市收入水平如何？ 这3城市人均年收入均超过6万元

一般来说，经济发达的大城市，就业机会较多，工资水平较高，吸引人口流入也比较多。那么四大一线城市之外，15个新一线城市的收入水平如何？

第一财经记者根据公开资料，梳理统计15个新一线城市居民人均可支配收入数据发现，苏州在15个新一线城市中人均收入水平最高，杭州和南京紧随其后，这三城人均收入均超过6万元；长沙在中西部领跑，并且超越了东部的青岛和天津。根据第一财经·新一线城市研究所2020年6月发布的《2020城市商业魅力排行榜》，2020年15个新一线城市分别是：成都、重庆、杭州、武汉、西安、天津、苏州、南京、郑州、长沙、东莞、沈阳、青岛、合肥、佛山。

■据《第一财经》

这3城市人均收入超6万元

数据显示，15个新一线城市中，有5个城市2020年人均收入超过了5万元大关，其中有3个城市超过了6万元大关，这三个城市全部来自长三角，分别是苏州、杭州和南京。

统计数据发现，2020年苏州全体居民人均可支配收入突破6万元大关，达到62582元，比2019年增长4.1%。这一收入水平仅次于北上广深这四大一线城市，位居全国第5。

苏州的城乡差距也较小。其中，城镇和农村居民人均可支配收入分别为70996元和37563元，同比分别增长3.4%和6.9%。农村居民收入增速快于城镇3.5个百分点，城乡居民收入比值为1.889，比2019年缩小0.063。

作为普通地级市的领头羊，苏州一直被外界誉为“最牛地级市”。2020年苏州实现地区生产总值20170.5亿元。这是全国第6个GDP突破2万亿元大关的城市，也是6个城市中唯一的普通地级市。2020年苏州全市高新技术企业申报数、认定数、净增数和有效数创历史新高，年末有效高新技术企业达9772家，逼近1万家，继续名列四大一线城市之后，位居全国第5。

苏州之后，杭州人均收入也达到了61879元。杭州所在的浙江是民营经济最为发达的省份，作为省会，杭州集聚了众多大型民企总部。

南京作为第二经济大省江苏的省会，2020年GDP首次跻身全国十强之列。居民收入稳定增长，2020年全年居民人均可支配收入60606元，同比增长5.2%，也是首次突破6万元。

长沙赶超青岛、天津

苏杭宁之后，是来自珠三角的两个新一线城市东莞和佛山，两市的居民人均收入相差无几，分别为56533元和56245元。总体上看，包括东莞和佛山在内，珠三角的所有城市中，除了深圳和广州这两大一线城市之外，其余珠三角的城市，统计的居民人均收入水平要比长三角低一些。

东莞和佛山之后，在15个新一线城市中，位居第6的是来自中部的长沙，值得注意的是长沙的人均收入不仅在中西部的城市中领跑，而且还超过了东部的青岛和天津等地，可谓相当耀眼。

目前，15个新一线城市中，仍有三个城市的全体居民人均收入低于4万元大关，分别是西部的重庆、西安以及来自中部地区的郑州。这其中，郑州虽然近年来经济快速发展，但仍然存在明显的短板。另一方面，一个城市全体居民的收入水平，不仅受产业发展的影响，也跟该城市的城市结构、城镇化水平紧密相关。比如有些新一线城市下辖较多的县和县级市，农业人口占比比较高，这样的情况下也影响了全体居民收入。因此，衡量一个城市的收入水平，还应该参考城镇居民人均可支配收入的水平。

比如，成都2020年全体居民人均可支配收入42075元，在15个城市中位列第12位。但成都城镇居民人均可支配收入48593元，位列第9，超过了合肥、天津、沈阳。